

LA VIE EST TROP COURTE POUR LIMITER VOTRE VISION



A stylized, handwritten signature or logo in black ink, consisting of a few fluid, connected strokes.

Matre Bobi a cr la plus haute norme au monde pour les verres de lunettes.

LA VIE EST TROP COURTE POUR LIMITER VOTRE VISION!

Une passion pour la Vision, les Meilleurs verres de lunettes pour une Meilleure vie.

Somboon Chaowanakosol, autrement connu comme matre Bobi, nest trs certainement pas modeste quand il parle de son professionnalisme, et juste titre. Il a une passion saisissante pour son travail et un ardent dsir de partager sa vision, sa foi et ses ides avec ses clients et le reste du monde

Bobi est le proprietaire dISOPTIK, LE CENTRE Hi-End des verres de lunettes au 4me tage dERAWAN BANGKOK, au coeur moderne de la ville de Bangkok. Dcrire ISOPTIK est une affaire de superlatifs! Cest un magasin qui a en stock les lunettes les plus chres du monde (jusqua 10.000 euros). Mais les 500m2 de son magasin vous permettront de choisir votre monture. De plus, ISOPTIK possde des montures techniques et les matriaux les plus modernes pour satisfaire au mieux les exigences de ses clients.



Pour dcrire lhomme derrire ce magasin, on retombe dans les superlatifs. Bobi, qui a obtenu le titre dun des meilleurs spcialistes de verres progressifs au monde, vous redonnera la vision de votre jeunesse, grce a la qualit Hi-End Vision de ses verres. Sa rputation fait quil est trs sollicit pour partager ses experiences avec dautres spcialistes. Des docteurs et des fabricants de verres du monde entier demandent son avis.

Sans aucun doute, son enthousiasme est contagieux, et pendant une rencontre il vous amnera coup

sr dans la passion quil manifeste pour ce sujet. Il faut aimer son mtier, alors non seulement a vous remplira de joie, mais vous le ferez exceptionnellement bien. Je fais des lunettes avec tout mon coeur , explique le matre. Je ne regarde pas le bilan financier, la seule chose qui compte est la satisfaction des mes clients. Je trouve mon bonheur en donnant une meilleure

aux gens. Simplement, je ne vends pas des lunettes, mais je vends la meilleure vision pour une meilleure vie.



La naissance d'une passion

Matre Bobi, a 42 ans, il est n dans le monde de la vision et de loptique. Il grandit Trang o son pre, opticien, avait un magasin doptique rput avec dj un choix des verres les plus Hi-tech. Ds sa plus tendre enfance, Bobi comprit limportance d'une bonne vision pour les clients de son pre. Deux vnements majeurs de sa jeunesse l'ont mis sur ce chemin quil poursuit avec tant de passion. Le premier fut lexprience personnelle et trs douloureuse de voir sa grand-mre devenir aveugle. Elle tait suivie par un mdecin, mais ctait dj trop tard , se souvient-il, le traumatisme et le fait de ne jamais pouvoir voir ses petits-enfants la change pour toujours. Mais la vraie tragdie fut, selon Bobi, que laffection de sa grand-mre aurait t curable si on avait commenc un traitement plus tt. Cela ma dcid, j'aidrai les personnes ayant des problmes de vision. Le deuxime fut une exprience plutt positive, presque prophtique! A 7 ans Bobi rencontra un client qui avait dmnag a lautre bout de la Thalande et qui venait toujours faire ses lunettes dans le magasin de son pre. En vain il avait essay de nombreux autres opticiens, mais il ne pouvait simplement pas trouver un magasin capable de lui donner des lunettes avec le mme confort et la mme vision que le faisait le pre de Bobi.



Inquiet, l'homme demanda ce qu'il devrait faire si le père de Bobi n'était plus là pour l'aider. Mon père me pointa du doigt et dit que s'il n'était plus là, les meilleures lunettes du monde pourraient être obtenues chez moi. Ainsi, était-il désigné par son père pour exécuter un travail d'exception. Pendant que les autres enfants jouaient dehors, j'accablais mon père de questions et j'admirais ce qu'il faisait. À partir de ce moment il fut, l'exception d'une brève période durant ses études, plus proche de son père que jamais, pour apprendre son savoir-faire.

Il fallait travailler dur pour résoudre les problèmes des clients, et collaborer avec des médecins pour permettre aux patients de conserver une meilleure vue plus longtemps. En plus de l'aide qu'il fournissait son père pour peaufiner de nouvelles techniques permettant de trouver des lentilles appropriées, il aidait l'intégration de ses frères et sœurs au sein de l'entreprise familiale. De plus il lança un système qui leur assurerait une meilleure position sur le marché. Si je suis le meilleur du monde, ce sont eux qui seront les seconds ! C'était il n'y a que cinq ans. À l'âge de 37 ans, il était désormais convaincu qu'il avait fait tout son possible pour l'entreprise familiale. Ainsi commença une nouvelle phase de sa vie. Le monde allait faire connaissance avec le meilleur professionnel en fabrication de verres à vision progressive de Bangkok.



Une nouvelle découverte

Presque au même instant, il découvrit une invention qui changea sa vue sur les lunettes en même temps que sa vie: les lentilles multifocales. Bien qu'elles existaient depuis le début des années 1900, elles n'offrirent une alternative valable aux verres existants que depuis la dernière décennie. Dans le passé, tous ceux qui voulaient voir de près comme de loin, devaient avoir deux lunettes, ou des verres bifocaux. Le développement des lentilles multifocales produisit un changement, et offrit aux porteurs une transition lente selon les distances. Le changement continu de la dioptrie des verres fait qu'on peut voir tout droit au loin, plus près pour un écran d'ordinateur par exemple, et en bas pour lire. Tout cela sans aucune difficulté et avec la même paire de lunettes. Bobi se souvient bien du premier client qu'il aida avec des verres multifocaux. Un vieil homme de soixante ans qui jusqu'alors utilisait toujours des verres bifocaux, mais qui était mécontent de la qualité de sa vue. Le résultat nous frappait tous les deux, il disait qu'il se sentait jeune nouveau, puisqu'il avait une vision parfaite à toutes distances, et ce sans effort. J'étais tonné et je pensais que, si de cette façon les verres multifocaux pouvaient aider les gens, tout le monde devrait être informé pour que je puisse leur donner une meilleure vie. Ainsi commença la mission qu'il poursuivit avec une incessante fermeté. Je décidai de me plonger de toute mon âme sur les verres multifocaux une époque où l'ignorance et la défiance régnaient à l'encontre de cette technologie. Franchement, je ne réussissais pas à comprendre cette défiance, car pour moi, elles marchent parfaitement dès la première utilisation.



Après cette trouvaille, maître Bobi consacra tout son temps libre et il tudia seize heures par jour afin de tout savoir de ces verres progressifs. J'avais la chance d'avoir beaucoup de clients, et donc beaucoup de cobayes! , dit-il en souriant. Je pouvais creuser dans tous les aspects du processus: l'habillage, le premier jet et la technologie. Et je remarquais que certaines adaptations qui marchaient bien pour l'un, ne marchaient pas toujours pour l'autre client. C'est un procédé très compliqué parce qu'il y a beaucoup de variables dans ces verres de précision. Il y a 300 différentes formes de verres! Même les modifications les plus petites dans les verres ou la monture peuvent entraîner une norme différente. En plus des essais de nouveaux produits, Bobi passe beaucoup de temps en concertation avec d'autres experts sur ce domaine, comme des professeurs et des fabricants de verres multifocaux du Japon, de l'Allemagne et d'autres pays, afin d'être sûr de pouvoir rendre les meilleurs services.

Former d'autres opticiens

Plus je demandais conseil aux experts, moins j'avais de réponse. Progressivement j'améliorais ma technique, et c'était maintenant moi qui pouvais répondre aux questions. Entre-temps, maître Bobi donne régulièrement des conférences et des sessions d'entraînement à d'autres spécialistes de verres progressifs, aussi bien à Bangkok qu'à l'étranger. Au premier abord, partager sa connaissance paraît contradictoire avec l'intérêt de son entreprise. Mais Bobi n'est pas de cet avis. J'aime mes étudiants, pourquoi voudrais-je garder quelque chose de bon pour moi seul ? Il y a trois milliards de personnes avec une malformation de la vue, et maintenant nous savons comment leur rendre la vue. J'ai beau essayer de travailler le plus possible, mais je ne pourrai jamais aider plus d'un million de gens. Je n'y arriverai pas tout seul ! C'est beaucoup plus raisonnable de partager cette connaissance afin que chacun trouve le bonheur. Il a déjà formé des milliers de spécialistes et il espère pouvoir continuer grâce à son site Internet www.apcthai.com (Advance Progressive Addition Lenses Club), donc on peut

tlcharger toutes sortes dinformations et des vidos dinstruction. Je suis fier de pouvoir tre utile aux patients et aux opticiens dautant plus que je suis Thailandais.



La satisfaction des clients

Bien quil soit clair que Bobi est un expert dans son domaine, son expertise nest quune moiti du succs dISOPTIK. Lautre moiti sont les rsultats, qui font que les gens continuent revenir mme si les lunettes sont plus chres que des lunettes classiques. Bobi est convaincu que quand il sagit damliorer lexprieence du client, le prix a peu dimportance. Habituellement les lunettes permettent de voir un peu mieux, mais les lunettes dISOPTIK vous donnent immdiatement une vue perante chaque distance, comme si vous tiez jeune. Le succs se trouve dans la vue, explique matre Bobi. Ces verres cotent peut-tre un peu plus cher, mais ils font quon voit mieux, quon se sent mieux et quon peut donc mieux travailler. On jouit plus de la vie, et mes lunettes rapportent plus dargent long terme! Pour beaucoup, une bonne vue est essentielle que ce soit professionnellement ou personnellement. Si vous tes chirurgien, horloger ou bijoutier, ou mme homme daffaires occup observer le march sur un cran, une vue parfaite est indispensable. Comme Bobi lexplique, il travaille avec quelque chose de trs prcieux, savoir la vie de ses clients. Ces verres sont exceptionnels pour les gens qui veulent avoir une vue parfaite. Avec nos verres vous vous armez pour un travail de prcision pendant toute la journe. Donc, en continuant cette logique, si vous pouvez mieux travailler, vous pourrez gagner plus. Si vous travaillez 10% mieux, vous pourrez gagner 10% plus et vous pourrez vous dtendre 10% plus quavant. Aprs trois ans, vous aurez regagn votre investissement. Avec des lunettes classiques vous serez fatigu aprs quelques heures. Aprs une journe de travail fatigante vous rentrez chez vous, et

vous ne pouvez plus profiter de votre famille. Si vous pouvez mieux travailler, vous le ferez plus vite en gardant plus de temps pour votre famille. Ces lunettes améliorent la qualité de la vie sur plusieurs plans: elles donnent une meilleure vue pour une meilleure vie, dit-il, et si on le considère de cette façon, elles sont très bon marché !



Il est tellement certain des propriétés exceptionnelles de son produit qu'il ose donner une garantie très

spéciale. Chaque client qui n'est pas complètement satisfait avec ses lunettes sera remboursé dans une période de six mois. Si vous n'avez pas l'impression que celles-ci améliorent votre vie, quelle que soit la raison, on vous rembourse, sans discussion, explique-t-il. Certains pensent que nous sommes des malades, mais nous remarquons que si les gens reviennent, c'est qu'ils veulent acheter encore une paire de lunettes en ne pas rapporter celles qu'ils avaient achetées avant ! Vous pouvez même avoir des lunettes de remplacement à 50% du prix original, et elles apportent même une solution provisoire pour ceux qui perdent ou cassent leur paire de lunettes. C'est étrange, il y a des gens qui vivent pendant cinquante ans sans lunettes, mais ensuite ils ne veulent plus vivre sans pendant une seule semaine ! Ce qui est mentionné ci-dessus peut paraître comme un aller simple vers la faillite, mais Bobi trouve sa responsabilité envers ses clients plus importante que les profits. Je ne vends pas seulement des lunettes, je vends une meilleure vie au moyen d'une meilleure vue. À titre d'exemple, Bobi mentionne un client qui avait acheté une paire de lunettes chez ISOPTIK. Il était normalement heureux avec la différence que cela produisait dans sa vie, mais il y avait un petit ennui : sa femme n'aimait pas la monture qu'il avait choisie. Sans un moment d'hésitation, Bobi changea la paire de lunettes pour une autre sans frais supplémentaires, afin d'être sûr que l'homme aussi bien que la femme seraient contents. Apparemment l'homme était tellement impressionné de ce service qu'il apporta de nouveaux clients. Bobi explique : Je ne me soucie pas des profits, je m'occupe seulement de la satisfaction des clients. Le reste rentre dans l'ordre automatiquement. J'ai confiance en mes clients, et je crois en leur bonne nature. Le meilleur investissement est celui que l'on fait dans le bonheur du client.



Bobi a fait du chemin depuis qu'il était un petit garçon, regardant son père travailler au magasin de Trang. Depuis de nombreuses années il est l'expert incontesté des verres multifocaux et il est

constamment demand pour partager ses secrets dans le monde entier. Malgr tout, il a une vision claire de lavenir et des projets pour llargissement de son magasin. Il envisage mme d exporter lexprieence dISOPTIK a ltranger avec de nouveaux magasins Dubai, Shanghai et Copenhague pour aller la rencontre de sa clientle grandissante en dehors de la Thalande. Mais mme ce superman a ses limites. Trois nouveaux magasins seront probablement suffisant , rflchit-il, il ny a quun nombre dheures limites par jour et cela me limite dans ce que je peux offrir . Clairement, Bobi est un homme qui tire le maximum de sa vie et qui crot en sa mission: stimuler les autres faire aussi bien. La vie est trop courte pour avoir une vision rduite. Quand on limite sa vue, on limite sa vie. Jai la possibilit de donner aux gens une meilleure vie grce a une meilleure vue. Et je suis sr que tous ceux qui ont prouv sa magie, sont heureux de voir quil pourra continuer sa route longtemps.



Toutes les lunettes high-end de ISOPTIK sont des chefs-doeuvre de la meilleure technologie sous contrle stricte de matre Bobi. Aujourdhui, aussi occup quil puisse ltre, Bobi prend soin de ses clients. Il saura couter vos besoins pour mieux rpondre a vos attentes.

Si vous aimez l'Expresso, abandonnez votre caf et essayez un Expresso Hi-end chez ISOPTIK. Cest un des meilleurs au monde, videmment!

Only Believe

A handwritten signature in black ink, consisting of a stylized, cursive letter 'B' followed by a long horizontal stroke that tapers to the right.

Master Bobi Hotline : +66 81-538-4200

LINE ID : @isoptik

www.facebook.com/masterbobi

masterbobie@gmail.com